

Key Account Manager:in



Das solltest du mitbringen:

- Sehr gute Kommunikations- & Präsentationsfähigkeiten
- Teamfokus & Leidenschaft für deinen Job
- Verhandlungssicherheit auf C-Level und Abschlussstärke im komplexen B2B-Umfeld
- Selbstständige, proaktive und zielorientierte Arbeitsweise
- Wünschenswert: SAP-Kenntnisse (z.B. S/4HANA, Cloud, Supply Chain)
- Wohnhaft in Augsburg & Umgebung (+100 km) oder umzugsbereit
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Account Management, idealerweise im IT-/SAP-Umfeld
- Reisebereitschaft (national) und Flexibilität
- Wünschenswert: Netzwerk im Maschinenbau, Handel und/oder der Luftfahrt



Deine Aufgaben:



- Akquise von Neukunden und Ausbau des bestehenden Netzwerks
- Unterstützung und Entwicklung des regionalen Vertriebs im Bestandskundenumfeld
- Enge Zusammenarbeit mit Fachbereichen und Beratung zur Erarbeitung maßgeschneiderter Kundenlösungen basierend auf dem SAP-Portfolio
- Vermarktung innovativer Lösungen basierend auf den Trends- und Innovationen am Markt
- Eigenständige Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses – von der Bedarfsermittlung über Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Verantwortung und Mitgestaltung eines innovativen Marketingkonzepts
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation neuer Geschäftschancen



Individuelle Benefits bei uns:



Flexibles Arbeitszeitmodell



Regionale Projekte, Kunden & Partner



Weiterbildung & Zertifizierungen



Berücksichtigung der Work Life Balance



Beteiligung am Unternehmenserfolg



Firmenwagen inkl. Privatnutzung



Modernes Arbeitsumfeld



Mentoring & Coaching



Möglichkeit zur Mitgestaltung



Attraktive Vergütung + diverse Benefits



Möglichkeit zum Sabbatical



Team-Events & Networking

One Passion GmbH
Werner-von-Siemens-Str. 6
86159 Augsburg

Dein Ansprechpartner:
Rainer Weichenberger

Jetzt bewerben:
carrer@one-passion.com